

BTSA TC « Univers Jardin et Animaux de Compagnie » (RNCP36003)

Diplôme certifié par MINISTÈRE DE L'AGRICULTURE ET DE LA SOUVERAINETÉ ALIMENTAIRE au 01/09/2022

Public concerné, nombre,	• Personne ayant un projet professionnel dans le commerce horticole et animalier • Personne motivée par une formation en apprentissage • Formation accessible aux personnes en situation de handicap
Prérequis	• Etre titulaire d'un diplôme de niveau 4 (BAC ou équivalent)
Durée, modalités	• Un statut d'apprenti • Une durée de 2 ans. • 39 semaines de formation au CFA : 1365 heures de formation • 35 heures hebdomadaires
Dates et délais d'accès	• Début de formation à la MFR le 01 septembre 2025 à condition que le dossier d'inscription soit complet • Accessible jusqu'au 31 décembre 2025
Lieu(x)	• MFR DE CHAUMONT - 393 Montée de la Marnière - 38780 EYZIN-PINET
Les types d'entreprises	• Avec une entreprise de distribution ou de production de végétaux d'ornement et/ou de produits de jardin • Avec une entreprise de distribution ou de production de l'animalerie
Objectifs de la formation	• Acquérir des compétences professionnelles reconnues • Développer le sens critique, la capacité d'analyse • Développer l'autonomie et l'employabilité. • S'insérer dans une équipe de professionnels • Mettre en œuvre un projet de création d'entreprise • Mettre en œuvre ou acquérir des compétences définies dans le référentiel du diplôme
Contenu de la formation	• Des modules professionnels : - Produits de l'animalerie et du jardin - Commerce, marketing et e-marketing - Economie, gestion d'entreprise et management • Des modules généraux - Expression et communication - Mathématique et informatique - Anglais - Sport • Des projets collectifs
Modalités pédagogiques	• Pédagogie qui s'appuie sur l'alternance et le vécu des apprentis en entreprise • Ressources documentaires • Animalerie pédagogique • Parc paysager de 3 hectares • Suivi individualisé des étudiants : visites, carnet de liaison, entretiens individuels, fiches de capacités, portefeuille de compétences • Mise en œuvre de projets collectifs. • Semestrialisation ou formation semestrialisée

Modalités d'évaluations	• Contrôles en Cours de Formation pour 100% du diplôme • Ou 100% du diplôme en contrôles en cours de formation	
Compétences / capacités professionnelles visées	• Identifier et connaître les produits - de jardin - de l'animalerie • Maîtriser les techniques de négociation (vente et achat) • Proposer des solutions commerciales adaptées • Mettre en œuvre des stratégies marketing et e-marketing • Animer et gérer les flux dans un rayon • Veiller à la rentabilité de l'activité commerciale • Animer une équipe commerciale • Pratiquer l'anglais commercial	
Coûts par participant	• Formation financée par OPCO à hauteur de 8410 euros/an et Bourse d'équipement de 500 euros • Possibilité d'internat (87 euros /semaine) ou de ½ pension (28 euros /semaine) • Cotisation annuelle et mobilité : 100,00 €	
Formateurs, animateurs et intervenants	La formation est placée sous le contrôle d'un responsable et d'une équipe de formateurs professionnels ayant toutes les compétences requises et qui interviennent effectivement dans le processus d'acquisition des compétences	
Suivi de l'action	• Carnet d'alternance • Cours en ligne sur l'espace numérique de travail • Visites d'entreprises • Evaluations	
Evaluation de l'action	Certification finale en fin d'année du BTS A TC (niveau5) 2023-2024 : • Taux de rupture : 8% • Taux de présentation à l'examen : 92% • Taux de réussite à l'examen : 100% • Taux de poursuite d'étude : 33 % • Taux d'insertion globale dans l'emploi : 44% • Taux d'insertion dans le métier visé : 33 % • Taux de satisfaction : 100%	
Passerelles et débouchés possibles	Débouchés	Poursuites d'études
	• Responsable de rayon en jardinerie, grandes surfaces de bricolage ou libre-service agricole • Responsable de rayon en animalerie • Technicien Commercial sédentaire chez les producteurs, fabricants et grossistes • Technicien Commercial itinérant chez les producteurs, fabricants et grossistes • Acheteur • Création d'entreprise	• Licence professionnelle commerce, marketing • Spécialisation technique
Responsable de l'action, contact	• Adjoint de direction Commerce: Mr Hervé CHARMEAU herve.charmeau@mfr.asso.fr herve.charmeau.mfr@gmail.com • Contact apprentissage : Mme Sonia ARMANET sonia.armanet@mfr.asso.fr	